

# Personaldisponent / Sales Consultant (m/w/d)

## Personaldienstleistung

(FS02b)

⌚ Standort: Frankfurt am Main 💼 Gehaltsspektrum: 50000 - 60000 Euro pro Jahr

Du liebst gute Gespräche, starke Profile und den Moment, wenn aus einem „Klingt spannend“ ein Auftrag wird? Recruiting ist für dich kein Selbstzweck, sondern Teil eines größeren Spiels: Beziehungen aufbauen, Chancen erkennen, Abschlüsse machen.

Wir suchen **keinen** Kandidaten-Sucher, sondern einen **Macher**, der mit einem guten Profil unterm Arm selbstbewusst beim Kunden klingelt, digital wie persönlich.

### Deine Rolle bei uns

- Du verantwortest das **360°- Geschäft** für kaufmännische Vakanzen - von der ersten Idee bis zur erfolgreichen Besetzung
- Du baust dir **dein eigenes Kunden- und Kandidatennetzwerk** auf: strategisch, nachhaltig und mit Lust auf Wachstum
- Du präsentierst Kandidatenprofile aktiv bei Unternehmen und gehst selbst in den Pitch
- Du hast Spaß an **Kundenterminen vor Ort** und weißt: Beziehungen entstehen nicht nur per Mail
- Du entwickelst individuelle Personallösungen statt Standards von der Stange
- Du begleitest Kandidaten und Kunden professionell durch den gesamten Prozess, inkl. Onboarding

### Was wir von dir erwarten

- Kaufmännische Ausbildung zum Personaldienstleistungskaufmann (m/w/d), zur Personaldienstleistungskauffrau (m/w/d), zum Immobilienkaufmann (m/w/d), zur Hotelkauffrau (m/w/d) **oder** Studium mit Schwerpunkt HR, Personalmanagement, Wirtschaftspsychologie
- Mehrjährige Erfahrung im Recruiting, in der Personaldisposition oder in der Personaldienstleistung von Vorteil
- Erfahrung im Vertrieb als Sales Manager / Key Account Manager (m/w/d) oder sonstigen Vertriebspositionen stark von Vorteil
- Abschlussstärke, Eigeninitiative und den Willen, dir **deinen Markt** zu bauen
- Kommunikationsstärke, ein gutes Gespür für Menschen und wirtschaftliches Denken
- Sicherer Umgang mit MS Office, idealerweise Erfahrung mit Landwehr / L1 / zvoove Recruit

### Was du von uns bekommst

- **Fixgehalt: 50.000 – 60.000 € brutto / Jahr**, je nach Erfahrung, **+ Bonus**
- **Corporate Benefits**
- Ein herzliches und offenes Team mit kurzen Wegen
- Strukturiertes Onboarding mit Patenmodell & Workshops (HR, Beziehungsmanagement, Persönlichkeitsanalyse)
- Homeoffice wöchentlich an ausgewählten Tagen + Office im Herzen Frankfurts mit Dachterrasse

## Deine Ansprechpartnerin

**Franziska Selzer**

Teamlead Recruitment

Tel.: + 49 (0)69 – 920 390 64

[E-Mail: f.selzer@ateam-frankfurt.de](mailto:f.selzer@ateam-frankfurt.de)

**Abteilung(en):** Human Resources, Interne Jobs bei A-TEAM, Sales & Account Management

**Art(en) des Personalbedarfs:** Neubesetzung

[Impressum](#)