

# Key Account Manager (m/w/d) Vertrieb Medizintechnik / Kardiologie

(ANF03)

📍 Standort: Darmstadt    📄 Anstellungsart(en): Vollzeit    📄 Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche    📄 Gehaltsspektrum: 60000 - 100000 Euro pro Jahr    📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

**#TOPJOB:** A-TEAM bietet Ihnen diese spannende Karrierechance als **Key Account Manager (m/w/d) Vertrieb Medizintechnik / Kardiologie** bei unserem Klienten, einem aufstrebenden Unternehmen aus dem Bereich der Medizintechnik für kardiovaskuläre Produkte, in **Darmstadt**. Die Position ist ab sofort im Rahmen der **Direktvermittlung** zu besetzen.

## Ihre Aufgaben

- Sie verantworten die Geschäftsentwicklung und den Vertrieb in Deutschland und Europa und fördern die Marktzulassung und Anwendung der Produkte durch Aufbau von Beziehungen zu Krankenhaus- und Händlernetzwerken
- Sie analysieren kontinuierlich aktuelle Markttrends und behalten den Wettbewerb im Auge, um Vertriebsstrategien zu entwickeln und zu optimieren
- Sie wirken bei Beschaffungs- und Ausschreibungsprozessen im deutschen und europäischen Gesundheitswesen mit – dazu gehören Krankenhausbeschaffungssysteme, Behörden sowie die EU-Medizinprodukteregistrierung
- Durch regelmäßige Besuche bei Krankenhäusern und Kunden bauen Sie sich aktiv langfristige Beziehungen zu Ärzten und Spezialabteilungen – wie Kardiologie, Katheter Labore – auf
- Sie verantworten die vollständige Auftragsabwicklung von Angebotserstellung bis Zahlungseingang
- Sie unterstützen bei der Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Fachmessen, Kongressen und wissenschaftlichen Veranstaltungen
- Sie reporten regelmäßig an das Management

## Ihr Profil

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium mit Schwerpunkt Medizintechnik / Biomedical Engineering, Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen, Gesundheitsmanagement
- Sie bringen mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb oder Marketing mit
- Sie zeichnen sich durch ausgeprägte Kommunikations- und Kundenmanagementfähigkeiten aus
- Sie verfügen über Erfahrung im Medizintechnikmarkt, insbesondere in der Kardiologie oder im Bereich interventioneller Produkte
- Sie besitzen einen Führerschein der Klasse B und sind bereit zu regelmäßigen Dienstreisen innerhalb Deutschlands sowie international (z. B. nach Frankreich)
- Sie verfügen über Deutschkenntnisse auf mindestens C1-Niveau und nutzen Englisch sicher als Arbeitssprache in Wort und Schrift

## Ihre Benefits

- Ein attraktives Gehalt von 60.000 bis 100.000 EUR (je nach Seniorität), zzgl. variabler Vergütung: prozentuale Beteiligung bei Zielerreichung (Abschluss/Umsatz)

- Firmenwagen, Firmenhandy und Firmenlaptop
- Kostenlose Parkplätze
- 30 Tage Urlaub
- Kostenlose Getränke im Büro (kleine Küche vorhanden)

Ihre Ansprechpartnerin

**Angelique Fritze**

HR Coordinator

Tel.: + 49 (0)69 – 920 390 85

[E-Mail: a.fritze@ateam-frankfurt.de](mailto:a.fritze@ateam-frankfurt.de)

**Abteilung(en):** Sales & Account Management

**Art(en) des Personalbedarfs:** Neubesetzung

[Impressum](#)