

Recruiter & Sales Consultant (m/w/d) 360° Recruiting & Sales | 100 % Remote

(FS02d)

📍 Standort: Frankfurt am Main 📄 Gehaltsspektrum: 45000 - 50000 Euro pro Jahr

Du kommst aus der **Personaldienstleistung** und möchtest mehr Verantwortung übernehmen?

Bei A-TEAM verbindest du **Recruiting und Sales** – und das **100 % remote**: Du gewinnst Unternehmen, besetzt kaufmännische Positionen und begleitest Kunden und Kandidaten vom ersten Gespräch bis zur erfolgreichen Einstellung.

Dein Job bei uns

- Du gewinnst neue Kunden und entwickelst bestehende Kontakte weiter
- Du rekrutierst kaufmännische Fachkräfte für Personalvermittlung und Arbeitnehmerüberlassung
- Du präsentierst gute Kandidaten aktiv bei passenden Unternehmen
- Du führst Kunden- und Kandidatengespräche und steuerst den gesamten Besetzungsprozess
- Du baust dein eigenes Kunden- und Kandidatennetzwerk deutschlandweit auf
- Du nutzt Stellenanzeigen, Datenbanken, Active Sourcing und dein eigenes Netzwerk.
- Du organisierst deinen Arbeitsalltag eigenständig und nutzt digitale Tools für die Zusammenarbeit mit Kunden, Kandidaten und deinem Team

Kurz gesagt: Du rekrutierst nicht nur. Du machst aus guten Kontakten erfolgreiche Besetzungen und neue Kundenbeziehungen.

Das bringst du mit

- Mehrjährige Erfahrung **in der kaufmännischen Personaldienstleistung und Erfahrung in der aktiven Kundenansprache**
- Kaufmännische Ausbildung und / oder Studium mit kaufmännischem Bezug
- Freude an Kommunikation, Beratung und aktiver Kundenansprache
- Eigeninitiative und Lust darauf, Geschäft zu entwickeln
- Kaufmännisches Verständnis und ein gutes Gefühl für Margen und Abschlüsse
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit digitalen Kommunikations- und Recruiting-Tools
- **Freude an selbstständigem Arbeiten im Remote-Umfeld**

Du arbeitest gerne selbstständig, möchtest aber nicht auf Teamspirit verzichten? Dann bist du bei uns richtig.

Das bekommst du bei uns

- **100 % Remote - arbeite flexibel von zu Hause**
- 45.000,00 bis 50.000,00 Euro pro Jahr + ungedeckelte Provision (realistisches Zieleinkommen: 60.000 – 85.000 EUR und mehr)
- Flexible Arbeitszeiten und eigenverantwortliche Arbeitsorganisation
- Strukturiertes Onboarding mit persönlichem Paten
- Intensive Einarbeitung in Recruiting und Vertrieb
- Viel Eigenverantwortung und kurze Entscheidungswege
- Moderne digitale Arbeitsumgebung und professionelles Equipment für deinen Remote-Arbeitsplatz
- Corporate Benefits und Firmenevents
- Persönlicher Austausch im Team – auch remote

Deine Ansprechpartnerin

Franziska Selzer

Teamlead Recruitment

Tel.: + 49 (0)69 - 920 390 64

[E-Mail: f.selzer@ateam-frankfurt.de](mailto:f.selzer@ateam-frankfurt.de)

Abteilung(en): Human Resources, Interne Jobs bei A-TEAM, Sales & Account Management

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

[Impressum](#)